



# Технология оценки персонала



TTI SUCCESS INSIGHTS®



# Наш партнер TTI Success Insights®



- Мировой лидер по разработке научно обоснованных и валидированных методик оценки персонала
- Глобальный провайдер передовых решений в области управления талантами
- Представительства в 90 странах мира
- Инструменты оценки на 40 языках
- Используются крупнейшими компаниями из списка Fortune 1000



# Области оценки

**DISC**  
Поведение

**Talent Insights**  
Управление  
талантами

**Motivators**  
Мотивация и  
ценности



Сертифицированный партнер

TTI Success Insights  
РОССИЯ

**EQ**  
Эмоциональный  
интеллект

**SSI**  
Индекс  
стратегий  
продавца

# Продукты

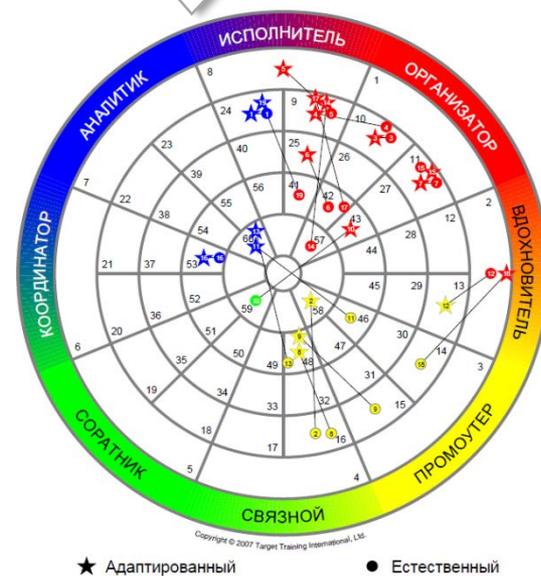




# Инструмент «Колесо успеха DISC»

- Оценить сбалансированность команды
- Дать прогноз успешности команды для выполнения различных типов задач и проектов
- Понять возможные источники проблем в команде
- Наладить командную работу
- Улучшить качество и эффективность взаимодействия в команде

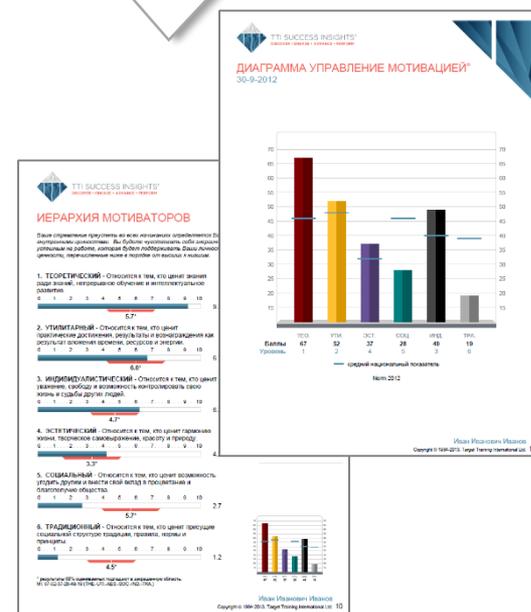
- Естественные и адаптированные командные роли
- Баланс командных ролей



# Задачи Motivators

- Подобрать работника, чьи ценности помогут компании достичь лучших результатов
- Снизить текучесть кадров за счет более эффективного подбора
- Выстроить отношения с теми, чьи убеждения отличаются от ваших
- Понять, за счет чего вы и другие добиваетесь успеха - и что вам мешает
- Избежать конфликтов
- Вдохновить команду на достижение общей цели

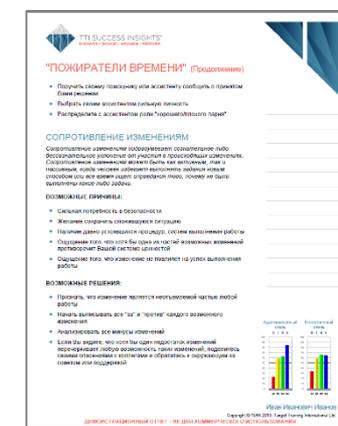
Когда работа соответствует системе ценностей, человек реализуется максимально и работает с наибольшей отдачей



# Задачи Talent Insights



- Оценка при отборе в кадровый резерв
- Карьерное консультирование
- Индивидуальный коучинг
- Программы развития лидерских качеств
- Развитие менеджеров по продажам
- Улучшение клиентского сервиса
- Развитие навыков коммуникации



# Задачи EQ

Инструмент измеряет следующие области EQ:

- **Самоосознание** - способность осознавать и понимать свое настроение, эмоции, стимулы и их воздействие на окружающих.
- **Саморегуляция** - способность контролировать или преобразовывать разрушающие импульсы или настроения
- **Внутренняя мотивация** - увлечение работой, не связанное с материальной компенсацией и карьерным ростом, а также стремление энергично и настойчиво добиваться поставленных целей.
- **Эмпатия** - способность понимать эмоциональное состояние других людей.
- **Навыки общения** - мастерство в управлении взаимоотношениями и установлении новых связей.

Уровень развития областей EQ и рекомендации по развитию



# Задачи SSI

- **Индекс Стратегий Продавца** описывает 67 взятых из реальной жизни проблемных ситуаций в продажах. Каждая из ситуаций может быть решена четырьмя различными способами.
- Участникам теста требуется проранжировать четыре варианта действий от наиболее к наименее успешному.
- Результаты тестирования каждого респондента сравниваются с результатами наиболее успешных продавцов и позволяют выявить все сильные и слабые стороны сотрудников, а также оценить, насколько хорошо они понимают стратегии продаж в семи категориях:
  1. Управление территорией и поиск клиентов
  2. Установление контакта с клиентом
  3. Выявление потребностей клиента
  4. Презентация товара
  5. Влияние
  6. Завершение продажи
  7. Общие знания процесса продажи



Сравнение уровня компетенций респондента с результатами лучших продавцов



# Широкие возможности с технологией TTI Success Insights®



- Оценка внешних кандидатов при приеме на работу
- Отбор высокопотенциальных сотрудников в кадровый резерв
- Программы подготовки руководителей
- Персональные сессии обратной связи по итогам оценки
- Индивидуальный коучинг
- Диагностика уровня компетенций сотрудников отдела продаж
- Тренинги по развитию навыков продаж, сервиса, переговоров, влияния, коммуникативных навыков, эмоционального интеллекта



# Технология оценки TTI Success Insights® на службе у наших Партнеров





**115088, Москва, Угрешская ул.,  
д. 2, стр. 11, офис 402**

**тел. +7 (495) 259 40 15**

**[www.sti-partners.ru](http://www.sti-partners.ru)**